

ACCÉLÉRATEURS CROISSANCE 2026

**Transformez vos pratiques
pour croître durablement !**

ÉDITIONS 4 ET 5



WE

VOUS SOUHAITEZ RENFORCER LA DYNAMIQUE DE CROISSANCE AU SEIN DE VOTRE ENTREPRISE ? WALLONIE ENTREPRENDRE VOUS ACCOMPAGNE DANS VOS PROJETS DE DÉVELOPPEMENT ET VOUS PROPOSE UN PROGRAMME D'EXCELLENCE À LA HAUTEUR DE VOS AMBITIONS !

DÉCOUVREZ LES ÉDITIONS 4 ET 5 DE L'ACCÉLÉRATEUR CROISSANCE !

NOUS VOUS PROPOSONS

- ▶ Une intégration dans un groupe de 15 CEO expérimentés
- ▶ 6 rencontres collectives sur 6 mois, en formats variés
- ▶ Un échange d'expériences et de bonnes pratiques
- ▶ L'intervention de nombreux experts
- ▶ L'accès à des outils et méthodes immédiatement applicables en entreprise

EN QUELQUES MOTS

Organisé depuis 5 ans, l'Accélérateur Croissance est un programme destiné aux dirigeants d'entreprise à la tête de sociétés en bonne santé et qui souhaitent aller plus loin dans leur développement. Au fur et à mesure, vous aurez l'opportunité de prendre du recul et de travailler sur vos projets en bénéficiant du regard des autres membres du groupe, ainsi que d'experts. Ces derniers animeront les discussions, les séances de travail et vous alimenteront en outils et tendances dans leur domaine de prédilection. Plusieurs séances de co-développement sont également prévues pour vous permettre de résoudre, exclusivement entre CEO, des situations complexes vécues par un ou plusieurs membres du groupe.

En un an, notre PME a littéralement décollé. Grâce à l'Accélérateur, on a challengé notre boîte sous tous les angles, entourés d'experts et de véritables superstars de la croissance. Résultat : une croissance à deux chiffres, un boardmember rencontré en chemin, et un réseau d'affaires tout simplement hallucinant. On repart avec des bonnes pratiques uniques, issues des plus belles pépites wallonnes.

”

ARNAUD VIERENDEEL

Isolution

LE PROGRAMME

DEUX PARCOURS au choix, un objectif commun : renforcer l'entreprise et passer à la vitesse supérieure.

VOUS SOUHAITEZ PROFESSIONNALISER VOTRE GOUVERNANCE ?

Participez à l'**ÉDITION 4** :
Accélérateur, focus Gouvernance

VOUS SOUHAITEZ DÉVELOPPER LE POTENTIEL D'INNOVATION DE VOTRE ENTREPRISE ?

Participez à l'**ÉDITION 5** :
Accélérateur, focus Culture de l'innovation

Chaque édition s'adresse à **15 dirigeants de PME** motivés, accompagnés pendant **6 mois** à travers un parcours structuré et collaboratif. Les deux éditions se rejoignent pour des **moments communs rassemblant 30 CEO sur des thématiques-clés** (IA, financement, gestion RH, change management, ...).

Démarrage fin janvier 2026 et clôture fin juin 2026.

ÉDITION 4

FOCUS GOUVERNANCE

ÉDITION 5

FOCUS CULTURE DE L'INNOVATION

SOIRÉE DE LANCEMENT EN COMMUN - 27/01/26

JOUR 1 - FOCUS - 03/02/26

LES BASES D'UNE GOUVERNANCE EFFICACE

JOUR 1 - FOCUS - 12/02/26

CULTURE DE L'INNOVATION : POURQUOI ?
VISION PARTAGÉE

JOURS 2 & 3 - RÉSIDENTIEL COMMUN - 11 ET 12/03/26

LA GESTION DES RESSOURCES HUMAINES AU SEIN D'UNE ENTREPRISE EN CROISSANCE
CHANGE MANAGEMENT
CROISSANCE PAR ACQUISITION
LE FINANCEMENT DE L'ACQUISITION
CO-DÉVELOPPEMENT

JOUR 4 - FOCUS - 14/04/26

STRATÉGIE ET GOUVERNANCE
LES KPI POUR UNE BONNE GOUVERNANCE

JOUR 4 - FOCUS - 21/04/26

POSTURE ET PRATIQUES MANAGÉRIALES
OPEN INNOVATION
(PARTENARIATS-COLLABORATIONS-RÉSEAUX)

JOUR 5 - FOCUS - 26/05/26

FINANCEMENT ET GOUVERNANCE
SIMULATION D'UN CA

JOUR 5 - FOCUS - 02/06/26

ACTIVATION DE LA CRÉATIVITÉ
GESTION DES PROJETS D'INNOVATION

JOUR 6 ET CLOTÛRE EN COMMUN - 30/06/26

INTELLIGENCE ARTIFICIELLE : DÉFIS ET OPPORTUNITÉS
LES SOLUTIONS DE FINANCEMENT DE WE ET DU RÉSEAU



PARTICIPER AU PARCOURS "GOUVERNANCE", C'EST :

- ▶ Repartir avec une vision claire du **lien entre gouvernance et stratégie** ;
- ▶ Être capable de structurer un **conseil d'administration et/ou un conseil d'avis réellement créateur de valeur** ;
- ▶ Disposer d'outils concrets pour **piloter la performance à travers des KPI pertinents et renforcer le dialogue stratégique** ;
- ▶ Comprendre comment **articuler gouvernance et gestion financière** pour crédibiliser ses décisions auprès des partenaires ;
- ▶ Avoir **expérimenté les dynamiques d'un CA efficace**, consolidant sa posture et ses réflexes collectifs de pilotage.

PARTICIPER AU PARCOURS "CULTURE DE L'INNOVATION", C'EST :

- ▶ Repartir avec des exemples inspirants et des bonnes pratiques pour **préserver l'agilité de sa PME dans un contexte de croissance et de structuration** ;
- ▶ Maîtriser des outils concrets pour **faire vivre l'innovation au quotidien**, non pas comme une pratique intuitive, mais comme une **démarche structurée et partagée** à tous les niveaux de l'entreprise ;
- ▶ Définir une **stratégie d'innovation** alignée avec la stratégie de son entreprise ;
- ▶ Découvrir et tester des méthodes pour **stimuler davantage la créativité** dans son organisation, exploiter les idées, les transformer en projets concrets ;
- ▶ Être capable d'activer les **leviers de l'Open Innovation** pour collaborer plus efficacement dans son écosystème.
- ▶ Renforcer la **rentabilité** de son entreprise (augmentation de l'efficacité opérationnelle, engagement accru des équipes, attraction et fidélisation des talents, ...)

L'ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL – EN OPTION

WE propose des accompagnements individuels¹ activables à la demande en complémentarité avec les rencontres collectives.

- ➔ **Avec un chargé de relation** : il réalise avec vous un diagnostic 360° de l'entreprise axé autour des principaux leviers de croissance et vous aide à définir les besoins prioritaires. Il assure un suivi de l'entreprise sur du long-terme.
- ➔ **Avec un référent en innovation technologique et/ou un conseiller spécialisé dans les tests (marché ou usages)** : ils challengent votre démarche d'innovation et accompagnent vos projets d'innovation.
- ➔ **Avec un pair accompagnateur** : WE vous propose une mise en relation avec des entrepreneurs chevronnés, prêts à échanger avec vous en toute confiance.

¹ Ces accompagnements sont délivrés via des structures partenaires. Selon le type de service, une facturation (à moindre coût) peut être demandée par le partenaire.

POUR QUI ?

Les entreprises ciblées par le programme emploient au minimum une vingtaine de personnes, ont plus de 3 ans d'existence et génèrent plus de 2.000.000€ de chiffre d'affaires annuel.

De plus, elles démontrent une dynamique de croissance en rencontrant au moins un critère parmi les suivants :

- ▶ Exporte ses biens et services à l'international ;
- ▶ Crée des biens et services innovants ou avec des caractéristiques techniques pointues ;
- ▶ Dispose d'une unité de production (ou fabrique elle-même les biens qu'elle vend) ;
- ▶ Est en phase de transformation importante : changement de business model, changement de mode organisationnel, nouvelle stratégie, produit disruptif, croissance par acquisition en cours ou récente ...

Le dirigeant participant a le pouvoir de décision, souhaite continuer à apprendre et partager son expérience. Un processus de sélection a lieu pour garantir une hétérogénéité sectorielle et géographique des entreprises.

Au moment de l'inscription, le dirigeant s'engage à participer à l'ensemble des journées prévues dans le programme.

Ce que j'ai retenu de l'Accélérateur Croissance, c'est un programme co-construit autour de thèmes d'actualité, des échanges riches entre pairs, des visites d'entreprises de pointe dans leur domaine et des interventions d'experts en mode échange. La qualité des participants et des animateurs en fait une expérience particulièrement stimulante et enrichissante.



YVAN MARCHANDISE

Marchandise S.A.



TARIF

La participation au programme Accélérateur est facturée **2.900 € HTVA**. Ce prix comprend la participation à 6 jours d'ateliers, en ce compris le catering, et le séjour en format résidentiel.

ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

ABV Développement, Beal International, Bedimo, Brasserie des Légendes, Chimiderouille, Cilyx, Dallemans, Deuse, D-Teck, Dutra, Féronyl / GIE Sub-Alliance, Garsou Angenot, Huggy's Bar, iSolution, Isolabel, Kick & Rush, Lefort, Marchandises, Mockel, Retrival, Stoquart, Tricobel, TS Construct

... et bien d'autres

JE SOUHAITE PARTICIPER

INTÉRESSÉ ?

Contactez-nous par e-mail à l'adresse **croissance@wallonie-entreprendre.be** en mentionnant :

- ▶ Votre nom
- ▶ Nom de l'entreprise
- ▶ Numéro BCE
- ▶ Numéro de téléphone

Nous vous recontacterons pour fixer une rencontre !

